



**DE BEER VERF**

*lak is ons vak*

Th. De Beer II B.V.  
Winkelveldstraat 32, 5916 NX Venlo  
Postbus 8005, 5901 AA Venlo

T +31 (0) 77 308 13 10  
F +31 (0) 77 308 13 17  
E [info@debeerverf.nl](mailto:info@debeerverf.nl)  
W [www.debeerverf.nl](http://www.debeerverf.nl)

iBAN NL33 RABO 0168 9330 12  
BIC RABONL2U

K.v.K. Venlo 12018370  
BTW nr. NL004867087B01

## Accountmanager Fulltime - 40 uur (m/v)

### Functieomschrijving

Uw taak als accountmanager is het rechtstreeks commercieel bewerken en onderhouden van relaties en prospects. Het doel is het realiseren van verkoopdoelstellingen binnen uw werkgebied. U doet dit door een actieve, klantgerichte serviceverlening, informeren naar ontwikkelingen, bijzonderheden en het tijdig oplossen van problemen in de ruimste zin. Het realiseren van begrote omzetten, bezoeken van bestaande en nieuwe relaties met als doel verkoop van onze producten. U voert verkoopgesprekken en geeft commerciële en technische ondersteuning. U werkt nauw samen met uw collega's in zowel binnen- als buitendienst.

### Functie-eisen

- Enthousiaste, gemotiveerde en leergierige collega.
- Representatief.
- Goede mondelinge en schriftelijke beheersing van de Nederlandse taal.
- Uitstekende communicatieve en commerciële vaardigheden.
- Geen 9 tot 5 mentaliteit
- Opleiding minimaal MBO+ werk en denkniveau.
- Computerkennis vereist
- Bereid zijn om opleidingen te volgen.
- Ervaring in de branche.
- Ondernemend, resultaatgericht en een proactieve instelling.
- In het bezit van rijbewijs B.

### Werkzaamheden:

- Analyseren van de markt, inventariseren van accounts en opstellen van een strategisch accountplan
- Potentiële klanten benaderen en eventueel demonstraties geven.
- Onderhouden van de relatie met bestaande klanten, mede door het tijdig en uitgebreid informeren over producten of diensten en het doen van voorstellen omtrent nieuwe mogelijkheden.
- Fungeren als eerste aanspreekpunt tussen de klant en het bedrijf.
- Bieden van ondersteuning aan de klant in zowel technische als organisatorische zin.
- Behalen van de gestelde targets en/of verkoopresultaten.

### Wat bieden we?

Een interessante fulltime baan met toekomstperspectief in een collegiaal en enthousiast team evenals uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.

### Solliciteren?

Wilt u reageren op deze vacature, dan verzoeken wij u vriendelijk om uw sollicitatiebrief met pasfoto, CV en motivatiebrief te richten aan onze afdeling personeelszaken.

Via email naar: [personeelszaken@debeerverf.nl](mailto:personeelszaken@debeerverf.nl)

Of per post naar: De Beer Verf  
Afdeling personeelszaken  
Postbus 8005  
5901 AA Venlo

Reageren kan t/m 31 januari 2018.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Bezoek ook eens [www.debeerverf.nl](http://www.debeerverf.nl)

